

新春経営改革セミナー

2018年

「お客様満足と 現場の信用蓄積に取り組む」

日 平成30年2月23日 (金)

時

受付開始14:45
15:00～17:00

参加費無料

会場

神奈川県横浜市港北区新横浜2-5-14
WISENEXT新横浜5階
株式会社エー・エス・ディ
セミナールーム

定員

限定20名

第1部 15:00 - 16:00

「コツコツと積み上げていく信用と信頼」

講師 株式会社新規開拓 代表取締役 朝倉千恵子

【朝倉千恵子氏プロフィール】

小学校教員を経て35歳の時、異業種である民間の社員教育機関へ入社。礼儀、挨拶を徹底した営業スタイルで未経験から3年後にトップセールスパーソンとなり2001年に独立。積水ハウス様で113支店中最下位だった支店を1年で1位にした実績を持つ。社員教育のエキスパートとして全国各地にて講演・研修活動を展開。大手ハウスメーカーでの接遇研修、CS向上研修の実績多数。業績の高いハウスメーカーはどのようなことを行っているのか。全員営業、全員接客を通じた信頼関係の作り方についてお話しさせていただきます。



第2部 16:00 - 17:00

「現場の見える化 施主公開で信用蓄積」

講師 株式会社エー・エス・ディ 代表取締役 内山岳彦氏

【内山岳彦氏プロフィール】

日本木造住宅産業協会 委員 日本住宅リフォーム産業協会 理事
建設業の見える化「目視録」を事業化、ガラケーの時代から現場可視化に取り組み、累計現場数は230万件を超える。現場業務効率を引き上げるだけでなく、施工管理チェックポイントマニュアルを制作。施工品質向上と施主に情報公開できる仕組みを提供している。2016年「先進的なリフォーム事業者表彰」経済産業大臣賞を受賞。ユーザーにはアーネストワン様、スウェーデンハウス様などがある。施主公開による信用蓄積について事例を交えお話しさせていただきます。



株式会社新規開拓

X



株式会社エー・エス・ディ
Advanced Solution Design!

FAX用 申込用紙

新春経営改革セミナー

2018年2月23日(金) 15:00~17:00 横浜会場

STEP1

必要事項を
ご記入の上
FAX送信

STEP2

事務局から
メールにて連絡

STEP3

研修に近くなりましたら
事務局から連絡を
させていただきます。

こちらからもお申込できます。 <https://www.mokusiroku.com/event/9448/>
1社3名様まで参加が可能です。

FAX:045-478-2483

フリガナ

貴社名

〒 -

所在地

TEL - -

FAX - -

フリガナ

氏名

所属

部

課

お役職

E-MAIL

@

フリガナ

氏名

所属

部

課

お役職

E-MAIL

@

フリガナ

氏名

所属

部

課

お役職

E-MAIL

@